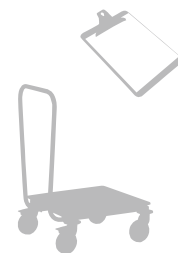


# CERTIFICAT D'APTITUDE PROFESSIONNELLE

## EMPLOYÉ DE VENTE SPECIALISÉ (EVS)

16 semaines de stage



### OPTION B : PRODUITS D'ÉQUIPEMENTS COURANTS

#### LA FORMATION

- Réception, tenue des stocks
- Suivi marchand des familles de produits, aide au suivi des assortiments
- Vente, accompagnement de la vente

#### LE CONTENU DE LA FORMATION

##### DES ENSEIGNEMENTS GÉNÉRAUX

Français, Histoire-géographie, Éducation civique, juridique et sociale, Anglais, Mathématiques, Sciences physiques, Éducation physique et sportive

##### DES ENSEIGNEMENTS PROFESSIONNELS

Réception et mise en stock des produits, Suivi d'assortiments, Vente, Accompagnement de la vente, Environnement économique, juridique et social des activités professionnelles

#### LES QUALITÉS

- Bonne maîtrise du français
- Bonne présentation corporelle et vestimentaire
- Sens du contact, de l'accueil et de l'organisation

#### CONDITIONS D'ADMISSION & DURÉE DE LA FORMATION

- Accessible après la classe de 3e générale ou une 3ème SEGPA
- Deux années

#### DÉBOUCHÉS

- Vendeur en produits courants
- Magasin de détail, petite, moyenne ou grande surface, magasin de proximité, sédentaire ou non sédentaire

#### POURSUITE D'ÉTUDES

Le CAP a pour objectif l'insertion dans la vie professionnelle. Les meilleurs élèves peuvent poursuivre éventuellement leur formation en :

- Baccalauréat professionnel de la filière commerciale

