

# CERTIFICAT D'APTITUDE PROFESSIONNELLE EMPLOYÉ DE VENTE SPECIALISÉ (EVS)

16 semaines de stage



## OPTION B : PRODUITS D'ÉQUIPEMENTS COURANTS

### LA FORMATION

- Réception, tenue des stocks
- Suivi marchand des familles de produits, aide au suivi des assortiments
- Vente, accompagnement de la vente

### LE CONTENU DE LA FORMATION

#### DES ENSEIGNEMENTS GÉNÉRAUX

Français, Histoire-géographie, Éducation civique, juridique et sociale, Anglais, Mathématiques, Sciences physiques, Éducation physique et sportive

#### DES ENSEIGNEMENTS PROFESSIONNELS

Réception et mise en stock des produits, Suivi d'assortiments, Vente, Accompagnement de la vente, Environnement économique, juridique et social des activités professionnelles

### LES QUALITÉS

- Bonne maîtrise du français
- Bonne présentation corporelle et vestimentaire
- Sens du contact, de l'accueil et de l'organisation

### CONDITIONS D'ADMISSION & DURÉE DE LA FORMATION

- Accessible après la classe de 3<sup>e</sup> générale ou de 3<sup>e</sup>me SEGPA
- Deux années

### DÉBOUCHÉS

- Vendeur en produits courants
- Magasin de détail, petite, moyenne ou grande surface, magasin de proximité, sédentaire ou non sédentaire

### POURSUITE D'ÉTUDES

Le CAP a pour objectif l'insertion dans la vie professionnelle.

Les meilleurs élèves peuvent poursuivre éventuellement leur formation en :

- Baccalauréat professionnel de la filière commerciale

