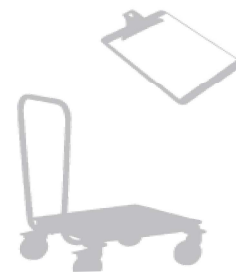


CERTIFICAT D'APTITUDE PROFESSIONNELLE EMPLOYÉ DE VENTE SPECIALISÉ (EVS)

16 semaines de stage



OPTION B : PRODUITS D'ÉQUIPEMENTS COURANTS

LA FORMATION

- Réception, tenue des stocks
- Suivi marchand des familles de produits, aide au suivi des assortiments
- Vente, accompagnement de la vente

LE CONTENU DE LA FORMATION

DES ENSEIGNEMENTS GÉNÉRAUX

Français, Histoire-géographie, Éducation civique, juridique et sociale, Anglais, Mathématiques, Sciences physiques, Éducation physique et sportive

DES ENSEIGNEMENTS PROFESSIONNELS

Réception et mise en stock des produits, Suivi d'assortiments, Vente, Accompagnement de la vente, Environnement économique, juridique et social des activités professionnelles

LES QUALITÉS

- Bonne maîtrise du français
- Bonne présentation corporelle et vestimentaire
- Sens du contact, de l'accueil et de l'organisation

CONDITIONS D'ADMISSION & DURÉE DE LA FORMATION

- Accessible après la classe de 3^e générale ou de 3^eme SEGPA
- Deux années

DÉBOUCHÉS

- Vendeur en produits courants
- Magasin de détail, petite, moyenne ou grande surface, magasin de proximité, sédentaire ou non sédentaire

POURSUITE D'ÉTUDES

Le CAP a pour objectif l'insertion dans la vie professionnelle.

Les meilleurs élèves peuvent poursuivre éventuellement leur formation en :

- Baccalauréat professionnel de la filière commerciale

