

BACCALAUREAT PROFESSIONNEL

VENTE



22 semaines de stage

LA FORMATION

- Prospecter la clientèle potentielle
 - Négocier des ventes de biens et de services
 - Participer au suivi et à la fidélisation de la clientèle,
- dans le but de développer les ventes de l'entreprise

LE CONTENU DE LA FORMATION

DES ENSEIGNEMENTS GÉNÉRAUX

Français, Histoire Géographie, Éducation à la citoyenneté, LV1 - Anglais, LV2 - Italien ou Espagnol, Mathématiques, Arts appliqués et cultures artistiques, Éducation physique et sportive, Accompagnement personnalisé

DES ENSEIGNEMENTS PROFESSIONNELS

Prospection, Mercatique, Communication Négociation, TIC appliquées à la vente, Economie Droit, Prévention Santé Environnement, Enseignements généraux liés à la spécialité, Activité de projet

POURSUITE D'ÉTUDES

La finalité du bac professionnel est l'entrée dans la vie active, mais les meilleurs élèves, avec une forte motivation, peuvent poursuivre des études en :

- BTS Négociation et Digitalisation de la relation Client,
- BTS Assurances,
- BTS Professions Immobilières,
- BTS Banque, conseiller de clientèle.

LES QUALITÉS

- Bonne maîtrise du français
- Bon niveau en langues vivantes
- Bonne présentation corporelle et vestimentaire
- Sens du contact, de l'organisation, capacité à l'autonomie et à l'initiative

CONDITIONS D'ADMISSION & DURÉE DE LA FORMATION

- Accessible après une troisième générale de collège ou une seconde de lycée général et technologique
- Trois années : une seconde de détermination du tertiaire commercial MRCU - Métiers de la Relation aux Clients et Usagers ; une première et une terminale de baccalauréat professionnel Vente.

DÉBOUCHÉS

- Vendeur salarié ou indépendant, ayant un statut particulier (VRP, agent commercial) ou non
- Exerce son activité dans des entreprises commerciales (distributeurs, grossistes, concessionnaires), de services (entretien, location, communication publicitaire, assurances, immobilier), de production (fabrication, commercialisation de biens de consommation courante, de petits équipements, de fournitures industrielles)

